

ZF Top Tranzacții 2023/2024. Ce sectoare sunt în vizorul investitorilor din piața de M&A în 2024? Toate-s vechi și nouă toate

Autor: **Cristina Roșca** 05.03.2024



An de an, pe piața locală de M&A se semnează câteva zeci sau chiar sute (peste 200) de tranzacții mai mari sau mai mici, mai simple sau mai complexe, ce vizează pachete minoritare, majoritare sau chiar de 100%. Unele acorduri au la cumpărare fonduri de investiții, altele un investitor strategic, fie el un grup internațional gigant, fie un antreprenor local. Aceste lucruri nu prea se schimbă. Ce se schimbă - și oricum nu în fiecare an, ci mai degrabă periodic - e preferința cumpărătorilor pentru un domeniu sau altul. Ce sectoare sunt în vizorul investitorilor în 2024?

Pe plan global, până recent, mai exact până când inflația a “explodat”, iar băncile centrale au majorat dobânzile într-un ritm alert, tehnologia a fost “regina balului” pe piața de M&A. Sume incredibile au fost pompate în start-up-uri mai mici sau mai mari, care promit(eau) să schimbe lumea. Companiile mature au primit și ele atenția cuvenită pe o piață de fuziuni și

achiziții unde tehnologia era pe buzele tuturor.

De această efervescentă a beneficiat și piața locală, mai ales în pandemie și în anii de dinainte. Când a venit însă declinul, și el a fost resimțit, deși poate într-o mai mică măsură decât în SUA sau în alte părți.

Mai exact, chiar și anul trecut, această “industrie” a fost printre cele care au dat cele mai multe tranzacții.

„Deși a existat o corecție în piață (în 2022 - n.red.), anul trecut am remarcat o ușoară revenire. România e bine poziționată în acest sector, plus că local nu mai sunt multe companii de servicii IT de o anumită dimensiune - cu peste 150 de salariați - la vânzare. Mai sunt mai puțin de zece, conform datelor noastre. Iar când vine vorba de angajați în IT (pe software development), cererea e de două ori mai mare decât oferta. E la fel și-n România, și în Europa sau pe plan global“, spun Tudor Maftaianu, managing director, și Dragoș Tudose, senior manager în cadrul Blu Capital Partners, o companie-butic de consultanță în investiții, care face atât M&A, cât și debt, equity și valuation advisory.

În 2024, ei se așteaptă să vadă activitate în zona de energie regenerabilă, în tehnologie - pe anumite nișe - și în automotive, în zona de distribuție mai ales, atât de piese auto (unde deși au avut loc tranzacții, mai e loc de consolidare), cât și de mașini, echipamente specializate sau vehicule grele.

Florian Nițu, managing partner în cadrul casei de avocatură Popovici Nitu Stoica & Asociații, e la rândul său optimist.

“Văd un an 2024 extrem de interesant, probabil chiar mai dens și - în bună măsură - mai diversificat din

perspectiva proiectelor de M&A. Domeniile cu potențial organic de creștere sau sectoarele aflate în plină consolidare vor rămâne în prim plan, includ aici tehnologia și comunicațiile în general, materialele de construcții & supplies (materiale - trad.) de toate categoriile, energia și, cu siguranță, industriile light sau legate de construcție și extindere de infrastructură. Nu în ultimul rând, includ pe listă domenii strategice și de apărare.“

Nu toate lucrurile sunt roz însă. Mai exact, sunt sectoare unde actorii se clatină, iar afacerile cu probleme pot fi la rândul lor ținte. Ar putea fi afectate zonele de retail independent și, în buna măsură, actorii din zona imobiliară, cu precădere cei din sectorul rezidențial, afirmă avocatul.

ZF va lansa în următoarele săptămâni cea de-a XVII-a ediție a anuarului Top tranzacții, care va aduce în prim-plan toate acordurile semnate de la începutul lui 2023 și până în prezent în România. Clasamentul este realizat de Ziarul Financiar după ce au fost strânse datele de la cei mai importanți actori din domeniu, avocați, consultanți, bancheri, fonduri de private equity și venture capital, Consiliul Concurenței și companii.